

Retningslinjer for PEAK³ Businesspris



GRUBLEREN EXECUTE

FORMÅL

Businessprisen gives for at påskønne en person, en gruppe eller et team, der har gjort en særlig indsats ved at tænke over tingene – for derefter at planlægge og eksekvere indsatsen. Indsatsen understøtter virksomhedens strategi og er forbilledlig for organisationen. Businessprisen bidrager til at sætte fokus på betydningen af at have tænkt, planlagt og eksekveret en indsats, der har betydning for såvel den enkelte, som for hele virksomheden.

INVITATION TIL INDSTILLING

Der fremsendes invitation til indstilling og ansøgning i begyndelsen af marts måned.

INDSTILLING

Enhver person, gruppe eller et team – som er en del af en organisation – kan fremsende en motiveret indstilling til PEAK³ om en egnet kandidat. Eller indsende egen ansøgning til modtagelse af Businessprisen.

Indstillingen/ansøgningen skal være PEAK³ i hænde senest d. 2. marts 2020 kl. 12. Benyt den fremsendte indstillingsblanket, kontakt et medlem af priskomiteen, eller download ansøgningen direkte fra PEAK³ hjemmeside.

MODTAGER AF BUSINESSPRISEN

Modtageren af Businessprisen overrækkes en vandrepræmie og et

diplom. Prismodtageren opfordres desuden til at fremstå som rollemodel og til at videndele – fx kompetence, ekspertise og handlekraft – med kolleger, andre teams eller afdelinger. Businessprisen overrækkes til konferencen Vækst & Ledelse den 2. april 2020.

VALG AF PRISMOTAGER

Prisen uddeles af PPEAK³ med det formål at sætte fokus på succesfulde gennemtænkte, planlagte og eksekverede handlinger, der understøtter virksomhedens strategi. Priskomiteen udpeger, på et møde efter ansøgningsfristens udløb, modtageren af Businessprisen efter motiveret indstilling fra fx chef, kolleger eller samarbejdspartner – eller for direkte ansøgere på baggrund af egen indstilling.

PRISKOMITÉ

Priskomiteen vurderer de indkomne indstillinger og ansøgninger.

Medlemmerne er:

Formand Jan Varberg:

Jan, ejer Varberg Management ApS, arbejder med headhunting, Search & Selection, outplacement, udvikling af organisationer og mennesker samt strategi.

Stifter af prisen "Grubleren

–Execute" Niels M. Christiansen: Niels, ejer af PEAK³, er uddannet

ingeniør, MBA in Strategic Management, Bestyrelsesuddannet og Mediator. I egen virksomhed, PEAK³, har Niels de seneste 10 år arbejdet med udvikling i danske virksomheder. Er eksternt bestyrelsesmedlem og arbejder med interim- og konsulentopgaver i organisationsudvikling.

Rasmus Færch Brostrøm:

Rasmus er Adm. direktør & Partner i reklamebureauet Gotcha og har et stærkt fokus på strategisk funderede kommunikationsløsninger, som er indsigt-baserede i kernen samt kreative og effektfulde i eksekveringen. Rasmus har mere end 10 års erfaring med strategi, branding, kommerciel udvikling og kreative koncepter i Danmark og udland.

Søren Hansen:

Vinder af businessprisen 2019. Søren har de sidste små 30 år arbejdet som direktør i Bentax. Fokus er og har altid været at sikre gode kundetilpassede løsninger, som leveres med et højt serviceniveau af et stærkt fagligt og engageret medarbejderteam.

PEAK³

Virkelyst 10
9400 Nørresundby
+45 2829 2986
niels@peak3.dk
www.peak3.dk

Kom til morgenmøde og få
inspiration og udbytte med hjem

Succesfuld strategi er planen der eksekveres



**GRUBLEREN
EXECUTE**

Komiteen for Businessprisen
Grubleren Execute vil gerne invitere
dig til et spændende og udbytterigt
morgenmøde.

Vi giver dig inspiration til, hvorfor du
skal arbejde med en strategi og ikke
mindst hvordan. Planen for stra-
tegien er af afgørende betydning,
således strategien rent faktisk kan
eksekveres og bliver en succes.

Vinder af Businessprisen Grubleren
Execute 2019, Søren Hansen, Bentax
A/S fortæller sin historie om Bentax
A/S, og hvordan de arbejder med en
strategi, plan og eksekvering.

Tidspunkt: Torsdag den
7. november - kl. 7.30 - 9.30

Sted: Bentax A/S, Svenstrup Bane
Alle 3, 9230 Svenstrup J

Tilmelding: Arrangementet er
gratis, du behøver alene at tilmelde
dig. Tilmelding senest torsdag den
31. oktober 2019 på mail til:

Jan Varberg
jan@varbergmanagement.dk

eller

Niels M. Christiansen
niels@peak3.dk

Vi glæder os til at se dig.

Program:

7.30 Ankomst, kaffe og rundstykker

7.45 Velkomst, præsentation af program
og indlægsholdere

Jan Varberg:
Varberg management

Rasmus Brostrøm:
CEO Gotcha

Niels M. Christiansen: PEAK³

7.50 Hvorfor Strategi?

Hvad er en succesfuld strategi?
Hvorfor er eksekveringen så vigtig?
Få en introduktion til hvorfor det er
vigtigt for dig og din virksomhed at ha'
en strategi. Hvordan bliver planen til, og
hvordan følges eksekveringen.

8.20 Netværk og frisk kaffe i Bentax kaffebar

8.30 Hvad gjorde Bentax for at få succes?

Hør om den spændende rejse fra et næ-
sten kuldsejlet projekt til delmålet - den
succesfulde virksomhed Bentax er i dag.
Hvad lød deres strategi på? Hvad blev
deres fundament? Hvilke udfordringer
stødte de på undervejs? Hvordan over-
vandt de udfordringerne?

Søren Hansen:
Ejer og direktør Bentax A/S

**9.00 Hvordan tackler du udfordringerne og
modstanden i din organisation?**

"Alle ønsker udvikling, men ingen vil
forandring" Hør en af de førende
erhvervspsykologer give inspiration til,
hvordan du kan arbejde med de udfor-
dringer du helt sikkert møder.
Er der enkelte råd i arbejdet med at gøre
din organisation forandringsparat?

Lisbeth Holt Lenskjold:
Erhvervspsykolog

9.30 Afslutning Bentax kaffebar er åben.